



**Nando Bertolini con gli architetti Elisa Ghisolfi e Paolo Magnani.** Nella pagina a sinistra e sopra a destra due progetti realizzati dallo studio: la

**Residenza Campegine e dello studio al completo ripreso con gli ingegneri**

**Nel concetto di multidisciplinarietà da lei esposto, per la chiusura dei varchi (porte di ingresso, porte interne, finestre, garage)... a chi si affida?**

Andando a interloquire con i fornitori di serramenti nella zona, parecchi anni fa, ho incontrato una persona molto competente dal punto di vista commerciale che poi ha contribuito a far nascere la Maxxi di Parma. Io l'ho se-

guito nella nuova azienda perché, oltre a una buona gamma prodotti, hanno un buon supporto commerciale. Competenza tecnica e organizzazione di vendita per me sono elementi vincenti.

**Quanto riesce a influire il progettista nella scelta dei materiali e dei serramenti?**

Per i nostri clienti, la possibilità di interloquire nello specifico della scelta di una porta, anche blindata, è legato al tipo di committente. Se si fa un intervento immobiliare di un certo tipo, con budget limitati, difficilmente si riesce a imporre, possiamo suggerire dei prodotti. Invece quando il cliente è un privato oppure quando c'è un intervento residenziale di qualità, le nostre capacità di influenzare le scelte nel dettaglio diventano più forti.

**Cosa pensa dei prodotti Gardesa?**

I blindati Gardesa, elettronici e di design, sono prodotti molto belli. Recentemente mi sono stati presentati i nuovi modelli elettronici, Cavò Techno e Cavò Dynamic e anche l'accessorio Sentinel, che fa scattare un allarme nel tentativo di intrusione. Devo dire però che

